



НАЦИОНАЛЬНЫЙ
РАСЧЕТНЫЙ
ДЕПОЗИТАРИЙ
ГРУППА МОСКОВСКАЯ БИРЖА

30.06.2021, Москва
Маргарита ПОЛЯКОВА
Начальник управления расчетов операционного департамента

ПОДКЛЮЧЕНИЕ К СЕРВИСУ СИСТЕМЫ БЫСТРЫХ ПЛАТЕЖЕЙ (СБП) ЧЕРЕЗ НРД

СИСТЕМА БЫСТРЫХ ПЛАТЕЖЕЙ



НАЦИОНАЛЬНЫЙ
РАСЧЕТНЫЙ
ДЕПОЗИТАРИЙ
ГРУППА МОСКОВСКАЯ БИРЖА



сбп
система быстрых
платежей

— сервис платежной системы Банка России, позволяющий, в том числе, выполнение моментальных переводов денежных средств со счета физического лица на счет юридического лица (consumer-to-business или C2B)

В целях внедрения современных платежных технологий, НКО АО НРД подключился к СБП для обеспечения возможности своим Клиентам (Брокерам, Управляющим компаниям) получать денежные средства C2B-переводом.

В процессе C2B-перевода НРД будет выступать в роли «Банка ТСП (торгово-сервисного предприятия)*».

Банк ТСП (или Банк Получателя) – это зарегистрированный участник СБП, в котором открыт счет Получателя (Брокера, УК). Отвечает за передачу информации Получателю о результате совершенной в пользу Получателя операции СБП C2B. Выполняет увеличение доступного остатка и зачисление денежных средств на счет Получателя по распоряжению СБП.

Подключившись к СБП через НРД Брокер или УК сможет получать денежные средства от своих клиентов (физ. лиц) сразу на свой торговый банковский счет, открытый в НРД, что позволит использовать денежные средства сразу же на торгах.

ПЕРЕВОД ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ В СБП (С2В)



* - в связи с изменением Банком России тарифной политики, регулирующей операции в СБП, с 01.10.21 Тариф НРД за проведение операций изменится и будет составлять 0,4% от суммы операции, **но не более 1500 рублей.**

Тарифы для Клиента НРД *

https://www.nsd.ru/upload/tariffs/tariffs_bank_2020_10_19.pdf

3.7 Зачисление денежных средств на счет Клиента

| | | |
|--|---------------------------------|--------------------------------------|
| 3.7.1 Зачисление денежных средств, поступивших по Системе быстрых платежей | 0,4% от суммы зачисления | Плата взимается за каждое зачисление |
|--|---------------------------------|--------------------------------------|

КЛИЕНТСКИЙ ПУТЬ ПОДКЛЮЧЕНИЯ УСЛУГИ

Как клиент узнает об услуге?



и/или

Отдел по работе с клиентами

<https://www.nsd.ru/>

Клиент принял решение подключиться к СБП через НРД



<https://www.nsd.ru/services/bankovskie-uslugi/podklyuchenie-k-servisu-sistema-bystrykh-platezhey/>

Клиент изучает на сайте НРД раздел «Порядок подключения к сервису Система Быстрых Платежей» с описанием услуги СБП и порядка подключения к сервису

Подключение

1

этап

Клиент осуществляет доработки своих информационных систем согласно [Спецификации электронных документов, используемых при проведении операций в СБП](#)

2

этап

Клиент должен пройти тестовые испытания, определенные НРД

3

этап

Оформление юридических отношений с НРД, представление необходимых заявлений для возможности использования сервиса

4

этап

Получить регистрационные данные (идентификаторы, логин, пароль).
Промышленный запуск



КОНТАКТЫ

Персональные менеджеры по вопросам текущего обслуживания клиентов:

Тел.: +7 495 956-27-90, +7 495 956-27-91

Менеджеры по развитию отношений с клиентами, продвижению/улучшению качества услуг:

Тел.: +7 495 232-05-14

E-mail: sales@nsd.ru

**СПАСИБО
ЗА ВНИМАНИЕ!**



**НАЦИОНАЛЬНЫЙ
РАСЧЕТНЫЙ
ДЕПОЗИТАРИЙ**
ГРУППА МОСКОВСКАЯ БИРЖА

ПРАВОВАЯ ОГОВОРКА

- Настоящая презентация была подготовлена и выпущена НКО АО НРД (далее – «Компания»). Если нет какой-либо оговорки об ином, то Компания считается источником всей информации, изложенной в настоящем документе. Данная информация предоставляется по состоянию на дату настоящего документа и может быть изменена без какого-либо уведомления.
- Данный документ не является, не формирует и не должен рассматриваться в качестве предложения или же приглашения для продажи или участия в подписке, или же, как побуждение к приобретению или же к подписке на какие-либо ценные бумаги, а также этот документ или его часть или же факт его распространения не являются основанием и на них нельзя полагаться в связи с каким-либо предложением, договором, обязательством или же инвестиционным решением, связанными с ним, равно как и он не является рекомендацией относительно ценных бумаг компании.
- Изложенная в данном документе информация не являлась предметом независимой проверки. В нем также не содержится каких-либо заверений или гарантий, сформулированных или подразумеваемых и никто не должен полагаться на достоверность, точность и полноту информации или мнения, изложенного здесь. Никто из Компании или каких-либо ее дочерних обществ или аффилированных лиц или их директоров, сотрудников или работников, консультантов или их представителей не принимает какой-либо ответственности (независимо от того, возникла ли она в результате халатности или чего-то другого), прямо или косвенно связанной с использованием этого документа или иным образом возникшей из него.
- Данная презентация содержит прогнозные заявления. Все включенные в настоящую презентацию заявления, за исключением заявлений об исторических фактах, включая, но, не ограничиваясь, заявлениями, относящимися к нашему финансовому положению, бизнес-стратегии, планам менеджмента и целям по будущим операциям являются прогнозными заявлениями. Эти прогнозные заявления включают в себя известные и неизвестные риски, факторы неопределенности и иные факторы, которые могут стать причиной того, что наши нынешние показатели, достижения, свершения или же производственные показатели, будут существенно отличаться от тех, которые сформулированы или подразумеваются под этими прогнозными заявлениями. Данные прогнозные заявления основаны на многочисленных презумпциях относительно нашей нынешней и будущей бизнес-стратегии и среды, в которой мы ожидаем осуществлять свою деятельность в будущем. Важнейшими факторами, которые могут повлиять на наши нынешние показатели, достижения, свершения или же производственные показатели, которые могут существенно отличаться от тех, которые сформулированы или подразумеваются этими прогнозными заявлениями являются, помимо иных факторов, следующие:
 - восприятие рыночных услуг, предоставляемых Компанией и ее дочерними обществами;
 - волатильность (а) Российской экономики и рынка ценных бумаг и (b) секторов с высоким уровнем конкуренции, в которых Компания и ее дочерние общества осуществляют свою деятельность;
 - изменения в (а) отечественном и международном законодательстве и налоговом регулировании и (b) государственных программах, относящихся к финансовым рынкам и рынкам ценных бумаг;
 - ростом уровня конкуренции со стороны новых игроков на рынке России;
 - способностью успевать за быстрыми изменениями в научно-технической среде, включая способность использовать расширенные функциональные возможности, которые популярны среди клиентов Компании и ее дочерних обществ;
 - способностью сохранять преемственность процесса внедрения новых конкурентных продуктов и услуг, равно как и поддержка конкурентоспособности;
 - способностью привлекать новых клиентов на отечественный рынок и в зарубежных юрисдикциях;
 - способностью увеличивать предложение продукции в зарубежных юрисдикциях.
- Прогнозные заявления делаются только на дату настоящей презентации, и мы точно отрицаем наличие любых обязательств по обновлению или пересмотру прогнозных заявлений в настоящей презентации в связи с изменениями наших ожиданий, или перемен в условиях или обстоятельствах, на которых основаны эти прогнозные заявления.