

21.12.2021, Москва

Марина Завгородняя

начальник управления продаж департамента маркетинга и продаж

СЕРВИС ПОДКЛЮЧЕНИЯ К СБП ДЛЯ БРОКЕРОВ И УК



**НАЦИОНАЛЬНЫЙ
РАСЧЕТНЫЙ
ДЕПОЗИТАРИЙ**
ГРУППА МОСКОВСКАЯ БИРЖА

СЕРВИС ПОДКЛЮЧЕНИЯ К СБП: ПЛАТЕЖИ С2В



РЕЗУЛЬТАТ



Подключение брокеров и управляющих компаний к СБП Банка России для мгновенного и безопасного зачисления средств частных инвесторов на счета, открытые в НРД

Брокер или УК получает денежные средства от клиентов – физ. лиц на свой торговый банковский счет в НРД и может сразу же использовать денежные средства на торгах



Существенная экономия
в сравнении с платежами по картам (**min 1%**)



НАЦИОНАЛЬНЫЙ
РАСЧЕТНЫЙ
ДЕПОЗИТАРИЙ
ГРУППА МОСКОВСКАЯ БИРЖА



сбп
система быстрых
платежей



Надежность и безопасность
системно значимой
инфраструктуры

ПРЕИМУЩЕСТВА СЕРВИСА



Для физического лица

Для брокера

Быстро

Выгодно

Технологично

Удобно

Мгновенное зачисление в режиме 24/7/365

Мгновенное получение денежных средств для выполнения поручения клиента

Экономия издержек на эквайринг, низкий тариф на перевод

Любые переводы до 100 000 рублей в месяц – без комиссии

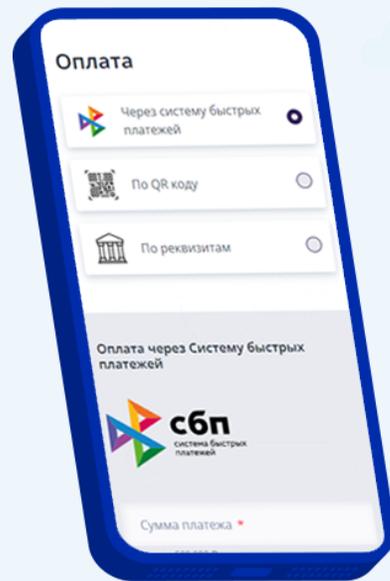
Управление финансами в мобильном приложении/интернет-банке

Использование современных платежных технологий, улучшение клиентского опыта

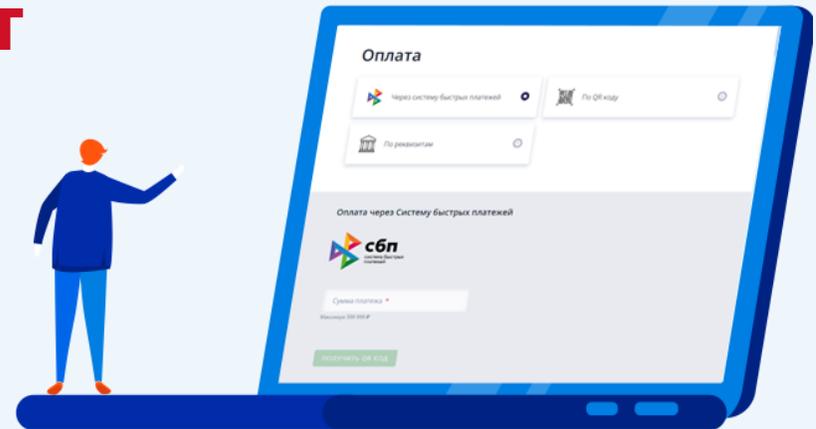
Клиенту не нужно покидать сайт брокера или УК, чтобы инициировать платеж

Пополнение брокерских счетов и счетов ДУ для покупки ценных бумаг (единовременно до 600 тыс. руб.)

ПУТЬ КЛИЕНТА – ФИЗИЧЕСКОГО ЛИЦА



Личный кабинет клиента



Путь клиента



В личном кабинете на сайте или в мобильном приложении проф. участника клиент нажимает кнопку «пополнить через СБП» и указывает сумму перевода

Система формирует индивидуальный QR-код для сканирования смартфоном или платежную ссылку для перехода в приложение банка, поддерживающего платежи через СБП

Клиент видит сформированный счет на оплату, выбирает с какого счета заплатить, подтверждает оплату и видит подтверждение оплаты

ПЕРЕВОД ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ С2В В СБП



Тарифы для брокерских и управляющих компаний в НРД

Зачисление денежных средств, поступивших по СБП

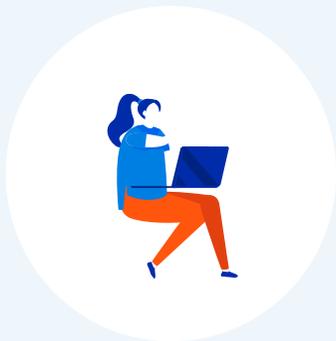
0,4%

от суммы зачисления

(за каждое зачисление), не более 1500 руб. за перевод

ПОДКЛЮЧЕНИЕ К СБП В НРД

Поддержка Клиента



Клиент осуществляет доработки своих информационных систем (согласно Спецификации электронных документов используемых в СБП)



Клиент подключается к тестовой среде НРД и проводит сценарное тестирование



Клиент получает регистрационные данные, в т.ч. логин/пароль, для аутентификации и авторизации в WEB-сервисе СБП и подключается к СБП

на всех этапах



Быстрое подключение

в среднем, до 15 р. д.

КОНТАКТЫ



Персональные менеджеры по вопросам текущего обслуживания клиентов:

Тел.: +7 495 956-27-90, +7 495 956-27-91

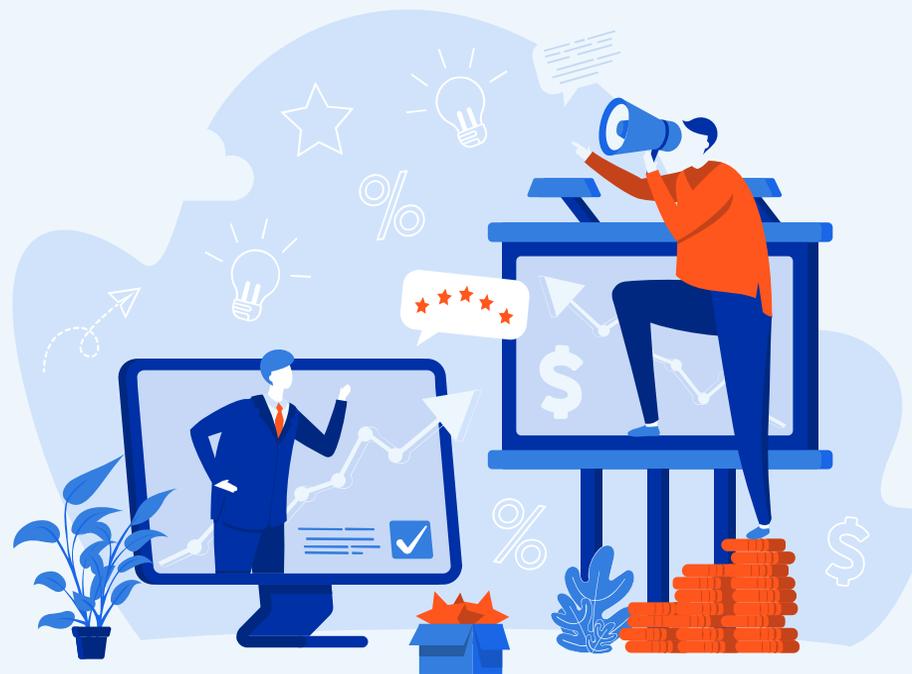
Менеджеры по развитию отношений с клиентами, продвижению/улучшению качества услуг:

Тел.: +7 495 232-05-14

E-mail: sales@nsd.ru



**Благодарим
за внимание!**



ПРАВОВАЯ ОГОВОРКА

- Настоящая презентация была подготовлена и выпущена НКО АО НРД (далее – «Компания»). Если нет какой-либо оговорки об ином, то Компания считается источником всей информации, изложенной в настоящем документе. Данная информация предоставляется по состоянию на дату настоящего документа и может быть изменена без какого-либо уведомления.
- Данный документ не является, не формирует и не должен рассматриваться в качестве предложения или же приглашения для продажи или участия в подписке, или же, как побуждение к приобретению или же к подписке на какие-либо ценные бумаги, а также этот документ или его часть или же факт его распространения не являются основанием и на них нельзя полагаться в связи с каким-либо предложением, договором, обязательством или же инвестиционным решением, связанными с ним, равно как и он не является рекомендацией относительно ценных бумаг компании.
- Изложенная в данном документе информация не являлась предметом независимой проверки. В нем также не содержится каких-либо заверений или гарантий, сформулированных или подразумеваемых и никто не должен полагаться на достоверность, точность и полноту информации или мнения, изложенного здесь. Никто из Компании или каких-либо ее дочерних обществ или аффилированных лиц или их директоров, сотрудников или работников, консультантов или их представителей не принимает какой-либо ответственности (независимо от того, возникла ли она в результате халатности или чего-то другого), прямо или косвенно связанной с использованием этого документа или иным образом возникшей из него.
- Данная презентация содержит прогнозные заявления. Все включенные в настоящую презентацию заявления, за исключением заявлений об исторических фактах, включая, но, не ограничиваясь, заявлениями, относящимися к нашему финансовому положению, бизнес-стратегии, планам менеджмента и целям по будущим операциям являются прогнозными заявлениями. Эти прогнозные заявления включают в себя известные и неизвестные риски, факторы неопределенности и иные факторы, которые могут стать причиной того, что наши нынешние показатели, достижения, свершения или же производственные показатели, будут существенно отличаться от тех, которые сформулированы или подразумеваются под этими прогнозными заявлениями. Данные прогнозные заявления основаны на многочисленных презумпциях относительно нашей нынешней и будущей бизнес-стратегии и среды, в которой мы ожидаем осуществлять свою деятельность в будущем. Важнейшими факторами, которые могут повлиять на наши нынешние показатели, достижения, свершения или же производственные показатели, которые могут существенно отличаться от тех, которые сформулированы или подразумеваются этими прогнозными заявлениями являются, помимо иных факторов, следующие:
 - восприятие рыночных услуг, предоставляемых Компанией и ее дочерними обществами;
 - волатильность (а) Российской экономики и рынка ценных бумаг и (b) секторов с высоким уровнем конкуренции, в которых Компания и ее дочерние общества осуществляют свою деятельность;
 - изменения в (а) отечественном и международном законодательстве и налоговом регулировании и (b) государственных программах, относящихся к финансовым рынкам и рынкам ценных бумаг;
 - ростом уровня конкуренции со стороны новых игроков на рынке России;
 - способность успевать за быстрыми изменениями в научно-технической среде, включая способность использовать расширенные функциональные возможности, которые популярны среди клиентов Компании и ее дочерних обществ;
 - способность сохранять преимущество процесса внедрения новых конкурентных продуктов и услуг, равно как и поддержка конкурентоспособности;
 - способность привлекать новых клиентов на отечественный рынок и в зарубежных юрисдикциях;
 - способность увеличивать предложение продукции в зарубежных юрисдикциях.
- Прогнозные заявления делаются только на дату настоящей презентации, и мы точно отрицаем наличие любых обязательств по обновлению или пересмотру прогнозных заявлений в настоящей презентации в связи с изменениями наших ожиданий, или перемен в условиях или обстоятельствах, на которых основаны эти прогнозные заявления.

